

Wir suchen dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als



## **Sales Manager (m/w/d)** in Vollzeit (40h), 100% remote

Unser Antrieb ist es, all diejenigen zu belohnen, die E-Mobilität fördern und somit einen wichtigen Beitrag zum Klimaschutz leisten!

Als Experte für Firmenkunden übernimmt **EMOVY** für Fuhrpark und Flottenbetreiber die Vermarktung der Treibhausgasminderungsquoten (THG-Quoten) von Elektrofahrzeugen und öffentlichen Ladesäulen.

### **Deine Aufgaben:**

- Du bist der Jäger im Vertrieb und liebst es, Neukunden zu gewinnen.
- "Akquise" ist nicht nur ein Wort für dich, sondern eine Berufung – du schreckst vor keinem Telefonat zurück und überzeugst online genauso wie im direkten Kontakt.
- Du entwickelst kreative Verkaufsstrategien, um unsere Produkte und Dienstleistungen an den Mann/die Frau zu bringen.
- Du baust langfristige Kundenbeziehungen auf und pflegst sie wie deine Lieblingpflanze daheim.

### **Dein Profil:**

- Erfahrung im Vertrieb? Fantastisch! Aber auch als Quereinsteiger mit einem natürlichen Verkaufstalent bist du bei uns herzlich willkommen.
- Deine Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft sind unübertroffen. Du weißt, wie man zuhört, versteht und überzeugt.
- Selbstmotivation und Organisationsgeschick sind dein zweiter Vorname. Bei uns hast du die Freiheit und die Verantwortung, deine Ziele selbst zu steuern.
- Du liebst es, im Team zu arbeiten und gemeinsam Erfolge zu feiern. Bei uns zählt jeder Beitrag und gemeinsam erreichen wir mehr.

### **Wir bieten:**

- Flexible und familienfreundliche Arbeitszeiten
- Arbeite, wo du dich am wohlsten fühlst (100% Remote)
- Stets gut gelaunte Kolleg:innen mit viel Spaß bei der Arbeit
- Ein Team, das sich gegenseitig unterstützt
- Eigenverantwortliches Arbeiten - mitdenken ausdrücklich erwünscht!

### **Fühlst du dich angesprochen? Join the dreamteam!**

#### **Dein Kontakt:**

Anna Pollklesener, Co-Founder/COO

E-Mail: [a.pollklesener@emovy.de](mailto:a.pollklesener@emovy.de)

Telefon: + 49 (0)7243 601 89 62

